

【インボイス制度⑤】

免税事業者がインボイス制度の影響を受けない場合とは？

「2023年10月1日より開始するインボイス制度」に向けて、国内の事業者は事前準備に追われ始めています。事業者の中でも特に影響が大きいと言われているのが、消費税の免税事業者です。

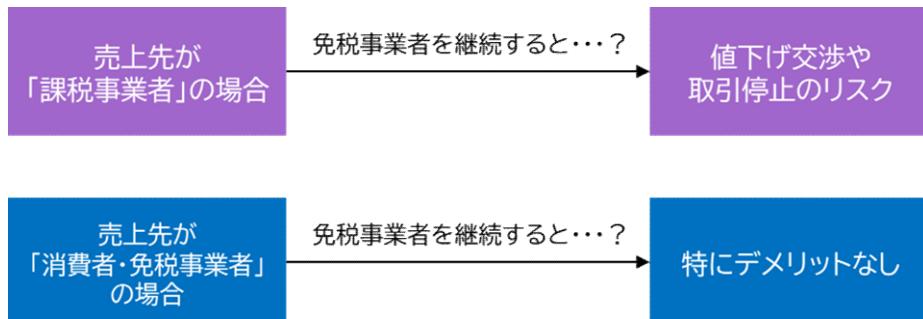
インボイス制度開始後も免税事業者を継続する場合、売上減少などのデメリットが生じることも懸念されるため、必要に応じて課税事業者を選択するなどの対応が求められます。

しかし免税事業者の中にはインボイス制度の影響を受けず、免税事業者を継続することが合理的なケースも存在します。

売上先が消費者や免税事業者のみの場合

制度開始後に免税事業者が課税事業者との取引を行う場合には、売上先である課税事業者側で「仕入税額控除の制限」が生じるため、値下げ交渉や取引停止に発展するリスクが高まります。

しかし裏を返せば、そもそも売上先が課税事業者でなければ「仕入税額控除の制限」による影響は生じません。そのため免税事業者が一般消費者や同じ免税事業者を対象とする商売を行う場合には、あえて課税事業者を選択する必要性が薄れるでしょう。



制度の公平性に疑問の声も…

インボイス制度では、免税事業者の「益税」の抑制を目的のひとつとしています。

しかし上述のとおり、制度開始後も事業内容によっては免税事業者として「益税」のメリットを享受し続けることができるため、制度としての公平性を疑問視する声もあります。

このような背景から「仕入税額控除の制限」に加えて「消費税の免税点制度」の見直しを求める声も次第に高まっており、「課税の公平性の確保」に向けた今後の動向を注視する必要があります。

B to Cビジネスや免税事業者同士の取引を行う免税事業者は、インボイス制度後も免税事業者を継続する方が合理的な場合もあります。

制度開始に向けて売上先を精査し、自らにとって最適な対応策の検討が必要です。

記事作成：経営革新等支援機関推進協議会